



Назив и седиште

***ПОСЛОВНИ ПЛАН***

ЗА ОДРЖАВАЊЕ ТЕКУЋЕ ЛИКВИДНОСТИ

**МЕСТО УЛАГАЊА:**

***Место и датум:***

**Потпис**

---



**1. ОСНОВНИ ПОДАЦИ**

<b>1.</b>	<b>Пословни план-назив</b>	<b>Обезбеђивање средстава за одржавање ликвидности</b>
<b>2.</b>	<i>Пун назив подносиоца захтева</i>	
<b>3.</b>	<b>Седиште</b>	
<b>4.</b>	<i>Адреса</i>	
<b>5.</b>	<i>Матични број</i>	
<b>6.</b>	<b>Износ тражених средстава</b>	
<b>7.</b>	<b>Предмет кредитирања</b> Опис конкретне намене тражених средстава- набавка сировина, отплата заосталих обавеза исп	
<b>8.</b>	<i>Број запослених</i>	

***Досадашња делатност и циљ пројекта:***


- Описати укратко развој подносиоца захтева, делатност, производни програм
  - Имовина подносиоца захтева (опрема, објекти, земљиште...)
  - Циљ планираног улагања
-



**2. Подаци о имовини**

**Пословни простор у коме се обавља делатност је:**

*површина*

у власништву:		
у закупу:	од	до

**Пословни простор**

Локација	Опис објекта, његова опремљеност и инфраструктура	Процењена вредност (ако је у власништву)

**3. Опрема**

Ред.бр.	Опис опреме	Количина, бр.ком.		Књиговодствена вредност опреме
1.				
2.				
3.				
	<b>УКУПНО</b>			



#### **4. Квалификациона структура и зарада**

Ред број	Квалификација	Број радника месечно	Месечна зарада по раднику	Годишња зарада (2)x(3)x12
	1	2	3	
Укупно:				

#### **5.ТРЖИШТЕ ПРОДАЈЕ**

##### **Производни програм и капацитет**


-Навести најзначајније домаће и ино купце, планови ширења тржишта (уговори о испоруци ако постоје или будући уговори, рокови плаћања, уредност, уочени проблеми ако постоје, разлози кашњења и предузете мере)

-Значај заступљености производа и/или услуга (конкурвенција у окружењу)

-Тржиште продаје (величина тржишта, пласман на домаћем и ино тржишту, највећи купци, најзаступљенији начин пласмана робе),

---



**6. Планирани обим производње или услуга\***

у динарима

Ред. бр.	ПРОИЗВОД или УСЛУГА	Јединица мере	Обим производње или услуга	Јед.цена у динарима	Вредност производње или услуга
1.					
2.					
3.					
<b>УКУПНО:</b>					

\*Навести производе/услуге по јединице мере (ком.;кг; и сл.) на годишњем нивоу помножити са јединичном ценом, како би се добила вредност /приход

**7. Најзначајни купци**

Р.бр.	Купци	Производ	Вредност продаје	% Учешћа у продаји
1.				
2.				
3.				
<b>УКУПНО:</b>				

Купци и крајњи корисници, канали дистрибуције

**8.ТРЖИШТЕ СНАБДЕВАЊА**


-Навести основне сировине које се користе у производњи и /или пружању услуга, помоћни материјал, амбалажа

-Доступност тих сировина на тржишту-домаћем ино



**9. Најзначајнији добављачи**

Р.бр.	Добављач	Производ	Вредност набавке	% Учешће у набавци
1.				
2.				
3.				
<b>УКУПНО:</b>				

**НАПОМЕНЕ**


*Кратак опис досадашњих потреба за ликвидним средствима и начин њиховог прибављања (кредити банака, сопствени вишкови исл) Разлози потребе за већим ликвидним средствима (нови уговорени послови исл)  
Разлози недостатка сопствених средстава*

**Изјава:**

**Потписивањем овог пословног плана тврдим, као овлашћени заступник, подносиоц захтева, да су сви наведени подаци тачни и потпуни.**

\_\_\_\_\_ *Место и датум*

\_\_\_\_\_ *(печат и потпис подносиоца захтева)*